

# Historische toonaangevende leverancier van Digital Commerce Magento & Shopify extensies





## Historische toonaangevende leverancier van Digital Commerce Magento & Shopify-extensies

Een toonaangevende leverancier van oplossingen in het Adobe Commerce (Magento) ecosysteem. Met 15 jaar op de markt biedt het bedrijf meer dan 300 Magento 2 extensies en oplossingen. Het bedient een klantenbestand van meer dan 20.000 klanten en heeft meer dan 1.700 projecten succesvol afgerond. Het bedrijf wordt erkend als een eerste keuze voor Magento 2 extensies en heeft de nummer 1 positie door verkoop onder haar directe concurrenten.

### Marktpositie

De markt voor Digital Commerce toepassingen maakt een aanzienlijke groei door als gevolg van de voortdurende expansie van eCommerce. Adobe Commerce (Magento 2) heeft een leidende positie onder de Digital Commerce Platforms (DCP) en is 1,8x populairder dan zijn naaste concurrent. Het bedrijf opereert binnen deze groeiende markt als een belangrijke extensieprovider voor het Adobe Commerce platformen behoudt een topositie onder Magento extensieontwikkelaars.

Geografische en klantendiversificatie

Het bedrijf bedient een gediversifieerd wereldwijd klantenbestand. De omzet wordt voornamelijk gegenereerd vanuit Europa (47%) en Noord-Amerika (35%), waarbij de verdeling over klanten een vergelijkbare verhouding laat zien (Europa 54%, Noord-Amerika 29%). Het klantenbestand omvat verschillende productcategorieën, waarbij Fashion & Apparel 20% vertegenwoordigt, Home & Garden 13% en Other Lifestyle en Computers & Electronics elk 10%.

### Bedrijfsmodel en strategie

Het bedrijfsmodel richt zich op het leveren van een allesomvattende oplossing aan klanten, inclusief uitbreidingen en upgrades via een abonnement, maatwerk, optimalisaties, integraties, onderhoud, ondersteuning en beveiliging. Het bedrijf werkt actief aan het verbeteren van de retentiegraad in het tweede jaar, die aanzienlijk is verbeterd tot 59% in 2022 en 64% in 2023.

### Groei-initiatieven

Het bedrijf volgt verschillende groeistrategieën, waaronder:

#### Organische groei in Magento

Gebruikmaken van Magento's gestage jaarlijkse groei van 10-15% dankzij het abonnementsmodel en marktleiderschap.

#### Uitbreiding naar Shopify

Plug-ins ontwikkelen om in te spelen op het sneller groeiende, op het MKB gerichte platform van Shopify, dat jaarlijks met 20-25% groeit. Het bedrijf heeft sinds augustus 2023 een aanzienlijke groei laten zien in gebruikers op alternatieve platforms zoals Shopify en Wix.

Het bedrijf is gevestigd in Europa (niet in het VK).

TARGET PRICE  
\$ 22,950,000

GROSS REVENUE  
\$ 8,900,000

EBITDA  
\$ 2,700,000

BUSINESS TYPE  
Software & SAAS

COUNTRY  
Verenigd Koninkrijk

BUSINESS ID  
L#20250962

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

*© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.*



[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)