

# 30 jaar oude, door de British Council erkende Engelse taalschool



**MERGERSCORP**

## 30 jaar oude, door de British Council erkende Engelse taalschool

Een lang gevestigde en zeer gerenommeerde aanbieder van Engels taalonderwijs (ELT) in een historische marktstad in het oosten van Engeland, vlakbij een prestigieuze universiteitsstad. Met meer dan 30 jaar operationele geschiedenis en accreditatie van de British Council profiteert het bedrijf van sterke internationale agentrelaties, een consistente vraag naar studenten en een bewezen, cash-generatief model.

### Hoogtepunten

- Aantrekkelijke financiële prestaties: £1,53m omzet met £430k bedrijfswinst (28%+ marge) en £897k brutowinst (58,5% marge), wat een sterke winstgevendheid en operationele efficiëntie aantoont.
- Sterke kaspositie: €487k kas op de bank, ter ondersteuning van financiële stabiliteit en toekomstige groei-initiatieven.
- Unieke markt ~~De~~ enige ELT-aanbieder in zijn stad, die een duidelijk concurrentievoordeel biedt zonder directe lokale concurrentie.
- Gevestigd wereldwijd netwerk: 200+ internationale agenten met veel terugkerende boekingen; studenten betalen meestal vooruit, wat een sterke dynamiek van het werkkapitaal ondersteunt.
- Bedrijfsklaar: Ervaren managementteam met minimale betrokkenheid van de eigenaar, voor een soepele overgang en schaalbaarheid.
- Groeiend jeugdsegment: Sterke groei in programma's voor kinderen en jonge lerenden, een belangrijke motor voor toekomstige groei.
- Onmiddellijke kostensynergieën: £135k-£200k jaarlijkse besparingen beschikbaar voor een nieuwe eigenaar door optimalisatie van eigenaargerelateerde kosten.

### Groeikansen

- Uitbreiding Erasmusprogramma (2027): Start van lerarenopleidingen met potentieel om £50k in het eerste jaar te genereren.
- Cursussen voor studentenintegratie: Het verhogen van de deelname van 9% naar 20% kan c. £175k extra inkomsten met minimale infrastructuurvereisten.
- Bovenkant accommodatie: Uitbreiding van het netwerk van gastgezinnen ondersteund door nieuwe lokale huisvestingsprojecten; lage investeringen (~€10k).
- Marketing en evenementen: Meer deelname aan workshops en conferenties kan leiden tot 1000 extra studentenweken per jaar (~€700.000 inkomsten) met een beperkte investering (~€15.000 per jaar).
- Aanvullende inkomstenstromen: Mogelijkheden voor upselling met hoge marges, waaronder activiteiten, excursies en sociale programma's.
- Prijsstrategie: Voortdurende jaarlijkse tariefverhogingen (~8%) kunnen de komende drie jaar meer dan £100k aan extra inkomsten genereren.
- Capaciteitsuitbreiding: Mogelijke huur van een nabijgelegen pand kan de capaciteit verhogen met 100 studenten per week (tot 5.000 extra studentenweken / ca. £ 3 miljoen inkomsten).
- Investering in studentenresidentie: Bescheiden jaarlijkse investering (~€30.000) om het accommodatieaanbod te verbeteren en terugkerende groepsboekingen veilig te stellen.

### GROSS REVENUE

\$ 897,000

### EBITDA

\$ 430,000

### BUSINESS TYPE

Onderwijs

### COUNTRY

Verenigd Koninkrijk

### BUSINESS ID

L#20261024

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)