

Zeer winstgevend,
snelgroeiend
telegeneeskundeplatform
ten dienste van de
Duitse medische



MERGERSCORP

Zeer winstgevend, snelgroeiend telegeneeskundeplatform ten dienste van de Duitse medische cannabismarkt

Unieke kans om een snel groeiend, volledig op afstand werkend platform voor telegeneeskunde en digitaal voorschrijven over te nemen dat voldoet aan de GDPR-richtlijnen en opereert binnen een grensoverschrijdend EU-kader. Het bedrijf verbindt meer dan 20.000 patiënten met erkende artsen en apotheken in Duitsland.

Vergunning(en) in bezit

Werkt onder een grensoverschrijdend EU-kader voor telegeneeskunde (artsen met een vergunning in Duitsland en Polen). GDPR-compliant platform. Er is geen vergunning voor directe cannabisverwerking nodig.

Advertentie details

- Het in Cyprus gevestigde bedrijf heeft een volledig digitaal telegeneeskundeplatform dat consulten op afstand en digitale recepten mogelijk maakt
- Het platform, dat in 2024 werd gelanceerd, heeft ongeveer 20.000 patiënten bediend en meer dan 6.500 recepten per maand verwerkt.
- Concentreerde zich op diepgaande procesoptimalisatie om schaalbaarheid te garanderen voordat gerichte marketingcampagnes werden gelanceerd, waaronder Facebook-advertenties en filiaalmarketing, en blijft nieuwe functies implementeren om de gebruikerservaring te verbeteren.
- Winstgevend bedrijf met marges van meer dan 60%, een huidige omzet van ~€140.000 per maand en een verwachte omzet van €1,5 miljoen tegen het einde van het jaar, wat een jaarlijkse groei van ~20% weerspiegelt.
- Inkomsten worden gegenereerd door het boeken van patiëntenafspraken, marketingdiensten voor apotheken, partnerschappen met toonaangevende producenten en white-label productaanbiedingen.
- Werkt efficiënt met ~12 medewerkers/freelancers, waarbij gebruik wordt gemaakt van front-end en back-end freelance specialisten
- Geautomatiseerde workflows verkorten de consultatietijd van artsen met 90% en het platform ondersteunt white-label functionaliteit voor snelle B2B-uitbreiding.

GROSS REVENUE

\$ 1,680,000

EBITDA

\$ 1,008,000

BUSINESS TYPE

Bedrijven in de
gezondheidszorg

COUNTRY

Cyprus

BUSINESS ID

L#20261003

- De verwachte jaarlijkse groei van 15-20% is te danken aan de stijgende vraag van patiënten en de recente liberalisering van de Duitse cannabismarkt.
- Streeft naar volledige verkoop en omvat het lopende bedrijf, intellectueel eigendom, merk, patiëntendatabase en softwarecodebase

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM