

# Wereldwijde IT- dienstverlener



**MERGERSCORP**

## Wereldwijde IT-dienstverlener

Informatietechnologiediensten, met de nadruk op diensten met toegevoegde waarde (softwareontwikkeling, IT-ondersteuning, beheerde diensten). Het bedrijf is een gevestigde wereldwijde IT-dienstverlener met een gediversifieerde klantenportefeuille, die voornamelijk multinationals in Latijns-Amerika bedient. Het heeft een bewezen staat van dienst in de transitie van klanten van basismodellen voor personeel naar diensten met een hogere waarde. Het bedrijf onderscheidt zich door volledige naleving van de arbeids- en belastingregelgeving in alle rechtsgebieden waar het actief is en door het koesteren van langdurige klantrelaties die zijn gebaseerd op betrouwbaarheid en een verminderd operationeel risico.

### Marktpositie

Het bedrijf opereert in een concurrerende markt voor technologiediensten, met name in Latijns-Amerika. Het bedrijf concurreert met informele operators die mogelijk lagere kosten hebben omdat ze niet aan de voorschriften voldoen, maar behoudt een sterke concurrentiepositie door volledige naleving, operationele veiligheid en hoge kwaliteitsnormen te bieden. De prijsstrategie brengt concurrentievermogen in evenwicht met de waarde van het conforme nearshore leveringsmodel.

### Hoogtepunten

- 30 jaar ervaring als betrouwbare IT-serviceprovider
- Brede internationale aanwezigheid in Latijns-Amerika, de VS en Spanje.
- Kantoren in Argentinië en Mexico
- Schaalbaar leveringsmodel voor zakelijke klanten
- Volledig verkoopproces aan de gang om de volgende groeifase te ondersteunen

### Serviceaanbod

- Kwaliteitsborging: volledig spectrum van handmatige en geautomatiseerde testservices
- Softwareontwikkeling: maatwerkoplossingen voor digitale transformatie
- Technische ondersteuning: End-to-end infrastructuur- en gebruikersondersteuningsservices
- Werving van talent: Gespecialiseerde IT-teamuitbreiding

### Groeistrategie

- Geografische uitbreiding: Gebruikmaken van bestaande klantrelaties om groei te stimuleren in nieuwe markten, met name Spanje, en het verder ontwikkelen van andere Latijns-Amerikaanse landen (Brazilië, Chili, VS, Uruguay, Colombia, Peru) door middel van directe investeringen en strategische partnerschappen.
- Cross-selling: Het serviceaanbod uitbreiden naar bestaande klanten.
- Margeoptimalisatie: Voortdurende inspanningen om de winstgevendheid te verbeteren door heronderhandeling van contracten, absorptie van vaste kosten naarmate de inkomsten toenemen en geografische diversificatie van de leveringscapaciteit.

### Financiële hoogtepunten (prognoses)

#### TARGET PRICE

\$ 8,250,000

#### GROSS REVENUE

\$ 10,300,000

#### EBITDA

\$ 0

#### BUSINESS TYPE

Diensten

#### COUNTRY

Argentinië

#### BUSINESS ID

L#20250955

- Totale inkomsten: Groeien naar verwachting van \$ 10,3 miljoen in 2024 tot \$ 34,8 miljoen in 2029.
- Concentratie van inkomsten: Argentinië, Spanje, Mexico, Overig Latijns-Amerika.
- Brutomarge: Zal naar verwachting stabiel blijven rond 27-28%.
- EBITDA: Zal naar verwachting aanzienlijk stijgen van 7,2% in 2024 tot 13,5% in 2029, als gevolg van schaalvergroting, contractoptimalisatie en Europese expansie. De activiteiten in Spanje zullen naar verwachting vanaf 2027 EBITDA-positief worden.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)