

US Landscaping Franchise en Groothandel in boomkwekerijen



US Landscaping Franchise en Groothandel in boomkwekerijen

De beoogde transactie betreft twee complementaire bedrijven in Georgië:

- Hoogwaardig hoveniersbedrijf dat meer dan twintig jaar geleden van start ging en in 2019 onderdeel werd van een grote landelijke franchise
- Hoogwaardige gespecialiseerde groothandel in boomkwekerijen

Het hoveniersbedrijf biedt full-service gazonverzorging en landschapsarchitectuur en levert toonaangevende oplossingen aan hoogwaardige particuliere klanten. Tegelijkertijd is de groothandel een uitstekende bron voor unieke accentplanten. Het huisvest een testtuin op locatie waar verschillende planten worden gebruikt in het ontwerp om te zien hoe goed ze het doen in het gebied. De twee bedrijven vullen elkaar gedeeltelijk aan, omdat sommige klanten geïnteresseerd zijn in eenvoudige tuinarchitectuur en andere in speciale artikelen voor de kwekerij. Het hoveniersbedrijf bedient twee gebieden in Georgia met een potentieel klantenbestand van 800.000.

De twee bedrijven genereerden ongeveer \$3,4 miljoen aan inkomsten in 2022 met een cashflowmarge van 21%.

Team

Naast de eigenaar van het bedrijf bestaat het personeel uit:

Landschap

- 1 Deeltijdse Administratief Medewerker
- 6 Voltijdse onderhouds- en verbeteringsploeg
- 11 Deeltijd Seizoenarbeiders

Kwekerij

- 1 fulltime verkoopassistent op locatie
- 1 Voltijds bemanningslid voor de kwekerij

De eigenaar is bereid om 2 tot 3 jaar fulltime in het bedrijf te blijven werken. Een zittende eigenaar zou profiteren van de bestaande relaties met klanten en leveranciers die in meer dan 20 jaar zijn opgebouwd.

Diensten en klanten

Belangrijkste diensten voor tuinarchitectuur voor particulieren en bedrijven:

- Landschapsontwerp en -aanleg
- Gazon- en terreinonderhoud
- Onderhoud van bloem- en tuinperken
- Onderhoud en service van bomen en struiken
- Bemesting, onkruid- en ongediertebestrijding
- Installatie en service van kunstgras
- Sneeuw en ijs service

Meer dan 700 leads en klanten in de afgelopen vier jaar. Daarnaast meer dan 40 terugkerende klanten voor onderhoud en installatie in de twee gebieden van het hoveniersbedrijf. Het bedrijf voert alleen High-end Residential uit voor een van de

TARGET PRICE

\$ 2,570,000

GROSS REVENUE

\$ 3,350,834

EBITDA

\$ 705,294

BUSINESS TYPE

Agrarische bedrijven

COUNTRY

Verenigde Staten

BUSINESS ID

L#20230519

gebieden en voor de nieuwere commerciële en residentiële onderhouds- en installatiewerkzaamheden.

De retentiegraad van hoogwaardige klanten uit de woningsector is 76% voor de hovenierssector (inkomsten gewogen gegevens sep 2022) en 98% voor de boomkwekerijsector. Het hoveniersbedrijf heeft gemiddeld 40 terugkerende klanten per jaar, waarbij het residentiële onderhoudswerk (maandelijks terugkerend plus seizoenswerk en extra's) 49% van de totale omzet vertegenwoordigt.

De gemiddelde ticketverkoop is meer dan verdubbeld voor de kwekerij van \$568 in 2019 tot \$1.251 in 2022 YTD, en bijna hetzelfde voor de landscaping business wat betreft verkoop/klantaantallen (van \$14k in 2019 tot bijna \$30k in 2022 YTD).

Concurrentie

Er zijn een paar concurrenten, maar geen van hen wordt beschouwd als cruciaal voor een van beide bedrijven.

- - Van de concurrenten is Gibbs Landscaping de enige relevante concurrent in het gebied op het gebied van tuinarchitectuur.
 - Hun concurrentievoordelen zijn dat beide gebieden in Georgië gratis hulp krijgen bij het genereren van leads voor (dagelijkse) omzetkansen die de nieuwe concurrenten niet zouden hebben.
 - De groothandel heeft niet alleen een monopolie voor sommige speciale planten, maar voert ook een paar artikelen waarvoor het bedrijf de enige leverancier is en de eigenaar ontvangt aanvragen uit het hele land.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM