

Snelgroeiende SaaS- en voedselbezorgservice



MERGERSCORP

Snelgroeiende SaaS- en voedselbezorgservice

Dit bedrijf is een innovatief platform voor levering, logistiek en vlootbeheer dat online bedrijven in staat stelt om hun bestellingen naadloos, schaalbaar en intelligent uit te voeren. Dit bedrijf bedient e-commercemerken, direct-to-consumer (DTC) bedrijven en snelgroeiende detailhandelaren en stroomlijnt de toeleveringsketen met strategisch gelegen fulfillmentcentra, realtime voorraadtracering, geautomatiseerde orderverwerking, routeoptimalisatie en landelijke verzendnetwerken.

Financiële kracht

Het bedrijf is een bewezen speler in een concurrerende markt en combineert een sterke merkwaarde, een volwassen servicebedrijf en een snel groeiend SaaS-platform. Het bedrijf blijft een sterke groei doormaken in zowel omzet als winstgevendheid en overschrijdt nu de \$4,6 miljoen in trailing 12-month omzet en \$410K in SDE vanaf augustus 2025 met projecties om \$5 miljoen+ omzet te bereiken tegen het einde van het jaar 2025. Met de juiste financiering en het juiste groeiteam bevindt het bedrijf zich in een goede positie om de categorie voor delivery management te leiden en mogelijk te domineren.

Sterke punten

- Inkomsten
 - TTM t/m aug 2025 – Opbrengst \$4,6M en SDE \$411K
 - Terugkerende inkomsten – \$4,7 miljoen al geboekt voor 2025 (geen nieuwe klanten inbegrepen)
 - 2025 – Verwacht meer dan \$5M aan inkomsten (met nieuwe klanten in de pijplijn)
- Groei
 - Totale bedrijfsgroei – 42% omzetgroei (gebaseerd op reeds geboekte omzet in 2025 ten opzichte van 2024)
 - SaaS-groei – 2.000% geboekte omzetgroei 2025
- Klanten
 - 15 Actieve zakelijke accounts
 - Gemiddelde contractgrootte \$50-100K per jaar
 - Service met een hoge klantvriendelijkheid en een laag klantverloop op < 3%.
 - Meerderheid klanten met 12-maandencontracten
- Schaalbare infrastructuur voor fulfilment
- Landelijke leveringsmogelijkheden

Marketing

Op dit moment worden er geen marketinguitgaven gedaan. Klantenwerving is gebaseerd op LinkedIn-posts, cold outreach en 15-touchpointsequenties. Dit biedt een enorme kans voor een nieuwe eigenaar om de verkoop te verhogen door het creëren en implementeren van een nieuwe effectieve marketingstrategie.

Werkzaamheden

Het bedrijf wordt met succes gerund door één eigenaar die ca. 15-20 uur per week klantvergaderingen, interne productbeoordelingen en licht financieel toezicht. Daarnaast zijn er ca. 40 volledig externe medewerkers voor zowel de bezorgservice- als de SaaS-activiteiten.

TARGET PRICE

\$ 1,700,000

GROSS REVENUE

\$ 4,714,046

EBITDA

\$ 450,239

BUSINESS TYPE

Software & SAAS

COUNTRY

Verenigde Staten

BUSINESS ID

L#20251023

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM